UNIVERSIDAD PRIVADA ANTONIO GUILLERMO URRELO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y ADMINISTRATIVAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACION Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

TESIS

COMPORTAMIENTO DE LOS CICLOS ECONÓMICOS DE ESTADOS UNIDOS EN LAS EXPORTACIONES PERUANAS, PERIODO 2000 – 2016

Tesis presentada en el cumplimiento parcial de los requerimientos para optar el título profesional de Licenciado en Administración y Negocios Internacionales

PRESENTADO POR:

Bach. Céspedes Arce Jessica Natalí

Bach. Roncal Avila Ana Leydi

Asesor:

Eco. David Boñón Díaz

Cajamarca – Perú

Diciembre - 2017

COPYRIGHT © 2017 by
CESPEDES ARCE JESSICA NATALÍ
RONCAL ÁVILA ANA LEYDY
Todos los derechos reservados

UNIVERSIDAD PRIVADA ANTONIO GUILLERMO URRELO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES Y ADMINISTRATIVAS.

CARRERA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES.

APROBACIÓN DE TESIS PARA OPTAR TÍTULO PROFESIONAL

INCIDENCIA DE LAS CRISIS ECONÓMICAS ESTADOUNIDENSES EN LAS EXPORTACIONES PERUANAS, PERIODO 2000 – 2016

Presidente: _____

Secretario: _____

Vocal: _____

Asesor: _____

DEDICATORIA

A:

A Dios por darnos la sabiduría, inteligencia y su amor incondicional día a día, siendo nuestro pilar fundamental para seguir adelante.

A nuestros padres por su apoyo incondicional ayudándonos a lograr en cumplir un objetivo más en nuestras vidas.

AGRADECIMIENTO

A:

Sin duda alguna este proyecto no se hubiera realizado con éxito si no fuera por la indispensable y valiosa ayuda de nuestro Dios Todopoderoso al darnos la vida y guiarnos siempre a culminar nuestras metas.

A nuestros padres y hermanos por su apoyo incondicional, esfuerzo, sacrificio y confianza depositada en nosotras.

A nuestro asesor David Díaz Boñon por el apoyo constante y muy en especial a nuestro Co – Asesor Fernando Núñez Bringas por las enseñanzas dadas y el apoyo incondicional para culminar nuestra Tesis.

RESUMEN

La presente investigación tiene la finalidad de determinar qué tipo de exportación – tradicional o no tradicional - es más vulnerable ante la presencia de crisis económicas, específicamente las crisis americanas del 2001 y 2007 de Estados Unidos. Estados Unidos es el principal socio comercial del Perú desde que se firmó el TLC, permitiendo tener una participación del 28.72%[1] de las exportaciones no tradicionales y un 5.88% de las exportaciones tradicionales en el año 2016.

El trabajo de investigación explora y describe el desempeño de estos productos para determinar su sensibilidad durante las crisis económicas. La hipótesis planteada considera que las exportaciones no tradicionales son menos vulnerables ante las crisis económicas estadounidenses. Para poder contrastar la hipótesis se tomará como unidad de medida las exportaciones tradicionales y no tradicionales a Estado Unidos comprendidas entre los años 2000 y 2016. El método de investigación será explicativo y descriptivo porque se busca conocer qué tipo de exportación es más vulnerable a las crisis económicas.

Palabras Claves: Crisis Económica, Crisis Financiera, Exportaciones Tradicionales, Exportaciones No Tradicionales, Producto Bruto Interno (PBI), Sensibilidad.

[1] Véase el anexo A, tomado de www.sunat.gob.pe

ABSTRACT

The present investigation aims to determine what type of export - traditional or non-traditional - is more vulnerable in the presence of economic crises, specifically American crises of 2001 and 2007 of the United States. The United States is the main trading partner of Peru since the signing of the TLC, allowing to have a share of 28.72% of non-traditional exports and a 5.88% of traditional exports in the year 2016.

The work of research explores and describes the performance of these products to determine their sensitivity during economic crises. The hypothesis considers that non-traditional exports are less vulnerable to economic crises. In order to contrast the hypothesis is taken as the unit of measure for traditional and non-traditional exports to the United States between the years 2000 and 2016. The research method will be explanatory and descriptive because it seeks to know what kind of export is more vulnerable to economic crises.

Keywords: Economic Crisis, Financial Crisis, Traditional Exports, Non-Traditional Exports, Gross Domestic Product (GDP), Sensitivity.

ÍNDICE Pág.

DEDICATORIA ..... **i**

AGRADECIMIENTO ..... **ii**

RESUMEN ..... **iii**

ABSTRACT ..... **iv**

LISTA DE CUADROS ..... **vii**

LISTA DE GRÁFICOS ..... **vii**

CAPITULO I: INTRODUCCIÓN **1**

1. Planteamiento del Problema **1**

1.1. Descripción de la Realidad Problemática 1

1.2. Definición del problema 3

1.2.1. Formulación del problema 3

1.2.1.1. Problema Principal 3

1.2.1.2. Problemas Específicos 3

1.3. Objetivos 3

1.4. Justificación e Importancia 4

CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO **6**

2. Fundamentos Teóricos de la investigación **6**

2.1. Antecedentes Teóricos 6

2.1.1. Internacionales 6

2.1.2. Nacionales 7

2.2. Marco Teórico 9

2.2.1. Fundamentos Teóricos 9

2.3. Marco Conceptual 15

2.3.1. Bases Conceptuales 15

2.4. Glosario 19

2.5. Hipótesis 21

2.6. Operacionalización de Variables 22

CAPÍTULO III: MÉTODO DE INVESTIGACIÓN **23**

3. Metodología **23**

3.1. Tipo de investigación 23

3.2. Diseño de investigación 23

3.3. Método de la Investigación 24

3.4. Unidad de Análisis 24

3.5. Población 24

3.6. Muestra. 25

3.7. Técnicas e instrumentos de Investigación 25

3.8. Técnicas y análisis de datos (estadísticas) 25

3.9. Interpretación de datos 25

CAPÍTULO IV: RESULTADOS Y DISCUSIÓN **26**

4. Análisis e interpretación de resultados **26**

CAPÍTULO V: CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES **42**

5. Conclusiones y recomendaciones **42**

5.1. Conclusiones 42

5.2. Recomendaciones 42

REFERENCIAS **44**

LISTA DE ABREVIATURAS **47**

ANEXOS 48

LISTA DE CUADROS

LISTA DE TABLAS

Tabla 1 : Factores que desplazan el pleno empleo (PE)..... 11

Tabla 2: Factores que desplazan la curva IS..... 13

LISTA DE GRÁFICOS

Gráfico 1 : LA CURVA IS ……..12

Gráfico 2: Factores que desplazan la curva IS……...……13

Gráfico 3 : Análisis Técnico de las exportaciones tradicionales del sector pesquero y el PBI de Estados Unidos……26

Gráfico 4: Análisis técnico de las exportaciones tradicionales del sector agrícola y el PBI de Estados Unidos……28

Gráfico 5: Análisis Técnico de las exportaciones tradicionales del sector minero y el PBI de Estados Unidos……..29

Gráfico 6: Análisis técnico de las exportaciones tradicionales del sector petróleo y el PBI de Estados Unidos……..31

Gráfico 7: Análisis técnico de la exportación no tradicionales del sector agropecuario y el PBI de Estados Unidos…….……32

Gráfico 8 : Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales del sector pesquero y el PBI DE Estados Unidos……...33

Gráfico 9: Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales del sector textil y el PBI de Estados Unidos……...34

Gráfico 10: Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales del sector madera, papeles y el PBI de Estados Unidos. ……..35

Gráfico 11 : Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales de sector químico y el PBI Estados Unidos…….36

Gráfico 12: Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales del sector minerales y el PBI de Estados Unidos…….37

Gráfico 13: Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales del sector metalúrgicos y joyería y PBI de Estados Unidos..…….38

Gráfico 14: Análisis técnico de las exportaciones no tradicionales del sector metalúrgicos y joyería y PBI de Estados Unidos…….40

CAPITULO I: INTRODUCCIÓN

1. Planteamiento del Problema

1.1. Descripción de la Realidad Problemática

Estado Unidos ha experimentado en las dos últimas décadas dos crisis financieras importantes, que decantaron en crisis económicas, el año 2000 estalló la Crisis de la Burbuja.com - burbuja de precios que se formó en el mercado del sector internet y de telecomunicaciones, un año después (2001), Estado Unidos sufre el atentado de las Torres Gemelas el 11 de septiembre dando origen a una política comercial y gubernamental más severa a nivel internacional. (Pineda Salida, 2010).

En el 2007, Estados Unidos sufrió una de las mayores crisis financieras que arrastró a niveles de producción mundial cercanos al 1%. Actualmente los países están ligados a una mayor interdependencia global debido a las relaciones comerciales y políticas impulsadas por el fenómeno de la globalización, como afirman los autores Cabrera & Rodriguez (2015) *"los países no solo están expuestos ante oportunidades, sino, ante riesgos, es decir, lo que ocurre en una parte del mundo afecta de algún modo directo o indirecto al resto".* (pág. 30).

Las exportaciones son un factor muy importante en el crecimiento económico de un país, y en consecuencia el Perú no está ajeno al comportamiento de esta variable, las exportaciones tienen un efecto multiplicador en la economía de un país, como: la reducción de la pobreza, en

los ingresos de la población, en el mejoramiento de la calidad de vida, en la recaudación tributaria; así mismo., permiten el ingreso de inversión extranjera.

El crecimiento del sector exportador ha sido de 25.9% a enero del 2017, en relación con enero del 2016; en términos nominales el valor exportado alcanzó un total de US$ 3,050 millones, con un total de 2774 empresas exportadoras, 2465 productos dirigidos hacia 122 mercados. (Siicex, 2017)

Estados Unidos es uno de los mayores socios-comerciales para nuestras exportaciones, dentro de la composición los productos no tradicionales concentran el 34 % de las exportaciones en enero del 2017 al sumar US$ 316 millones y registrando una variación de 8,8% respecto a enero de 2016. Es el mercado de Estados Unidos el número uno para los sectores agropecuario con un participación de 4,4%, textil con un 0,3% y, pesquero del -5.4%. (ADEX, 2017)

Desde hace diez años nuestras exportaciones se concentraron en Estados Unidos y ahora están divididas entre Estados Unidos y China entre el 2009 y el 2016 China pasó de ser el segundo mercado de destino de nuestras exportaciones a convertirse en el primero, por lo que, es importante preguntarse si las crisis de Estados Unidos tuvieron una influencia directa en la reducción de las exportaciones tradicionales y no tradicionales. Será necesario conocer el grado de sensibilidad que tiene cada tipo de exportación y no es primordial entender qué tipo de exportación debe fortalecerse ante la presencia de este tipo de eventos externos.

1.2. Definición del problema

1.2.1. Formulación del problema

Teniendo en cuenta el contexto señalado anteriormente, la presente investigación busca dar respuesta a las siguientes interrogantes:

1.2.1.1. Problema Principal

- ¿Cuál es el comportamiento del ciclo económico de Estados Unidos en las exportaciones tradicionales y no tradicionales durante el periodo 2000-2016?

1.2.1.2. Problemas Específicos

- ¿Cuál fue el comportamiento de las exportaciones tradicionales del Perú hacia los Estados Unidos?

- ¿Cuál fue el comportamiento de las exportaciones no tradicionales del Perú hacia los Estados Unidos?

1.3. Objetivos

1.3.1. Objetivos General

- Determinar el comportamiento de los ciclos económicos en las exportaciones y su relación con las exportaciones tradicionales y no tradicionales periodo 2000 – 2016.

1.3.2. Objetivo Específico

- Analizar el comportamiento de las exportaciones tradicionales y no tradicionales peruanas hacia Estados Unidos.

- Explicar el comportamiento de las exportaciones tradicionales y no tradicionales peruanas hacia Estados Unidos ante la presencia de Crisis Económicas.

1.4. Justificación e Importancia

La presente investigación se justifica en base a las siguientes razones:

Se analizará el comportamiento que han tenido nuestras exportaciones tradicionales y no tradicionales a los Estados Unidos, para entender el grado de sensibilidad que tiene cada tipo de exportación ante la aparición de eventos externos como lo son las Crisis Económicas.

Esta investigación requiere determinar las sensibilidades de cada tipo de exportación para que los exportadores peruanos, y las entidades públicas que están ligadas a la promoción de nuestros productos en el exterior puedan tomar decisiones que mitiguen los impactos en aquellas exportaciones que son más sensibles al mercado estadounidense. Así mismo, sostener la permanencia de los productos menos sensible, y por qué no coadyuvar los esfuerzos para lograr un mayor crecimiento en el mercado de destino.

Esta investigación difiere de las investigaciones ya presentadas anteriormente en la Carrera de Negocios Internacionales, porque no solo

describe si las exportaciones, de una partida en particular, disminuyen en cada crisis, lo que busca nuestra investigación es determinar la sensibilidad en el tipo de exportación para beneficio de los exportadores, de las entidades públicas que fomentan la apertura de mercado, y todos aquellos participantes de la cadena exportadora que se vean perjudicados.

CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO

2. Fundamentos Teóricos de la investigación

2.1. Antecedentes Teóricos

La presente investigación toma como antecedente a los siguientes trabajos de investigación:

2.1.1. Internacionales

En su investigación (Soto Vallejo, 2011) "Determinantes del Sector *Exportador No Tradicional del Departamento de Caldas y su Comportamiento en el Periodo 1980 a 2004".* Elabora un modelo que muestra las variables de oferta como los precios de los factores y el valor agregado de la industria manufacturera, resultando ser altamente significativos al igual que las variables de ingreso de los países socios. El efecto de los salarios es destacable sobre la dinámica de las exportaciones ya que una variación porcentual tiene un efecto negativo. Se identificó un alto porcentaje, como la estructura de las exportaciones no tradicionales se centra en el sector de la industria manufacturera.

En su investigación (Suarez, Sanchez, & Zurita, 2015). "La crisis financiera internacional de 2008 y algunos de sus efectos económicos sobre México" Indica que se originó una contracción importante de la actividad económica nacional de México, que es una economía pequeña y dependiente del mercado estadunidense. El investigador sugiere desarrollar fuentes internas de crecimiento si se quiere tener cierta independencia en el

crecimiento económico. Así como que las recuperaciones de condiciones de normalidad en el sistema financiero internacional sin duda afectarán los flujos de capital hacia las economías emergentes, sus tipos de cambio y sus tasas de interés.

En su investigación (Salazar Madera, 2009) "*La Crisis Financiera Estadounidense y su Impacto en la Economía Mexicana".* Concluye que en una economía globalizada como en la actual ningún país está exento del contagio ante una crisis tan profunda como la que estamos viviendo. El desempleo en Estados Unidos afectó especialmente los sectores asociados con la industria manufacturera y la construcción, donde se emplea el 20% de la fuerza de trabajo mexicana. Se encontró una correlación entre la crisis y el acceso al crédito, porque los bancos toman mayores precauciones y restringen el crédito para minimizar el riesgo de caer en cartera vencida. En 2008, la reducción anualizada del crédito de la banca comercial al consumo fue de -27,6% en relación con 2007.

2.1.2. Nacionales

En su investigación (Montoya Villalta Jose, 2013) *impacto de la crisis económica mundial en la economía peruana según modelo is-lm de mundell fleming para el periodo 2007-2012",* da un primer alcance para poder explicar el comportamiento de las principales variables macroeconómicas de una economía, pero muchas veces éstas reaccionan a otros factores, más formalmente, a variables exógenas al modelo, lo que genera distorsiones en el análisis y regularmente resultados

contradictorios. Toma en cuenta las políticas monetarias y fiscales para cada régimen de tipo de cambio, gracias a una política fiscal altamente expansiva, en el 2009 se pudo evitar en parte una caída del PBI nacional, aunque no se pudo evitar una desaceleración económica. La economía peruana si fue fuertemente afectada, sobre todo en el año 2009, por los conocidos canales de transmisión de las crisis internacionales, por el gran incremento del riesgo país, que según el modelo IS-LM tuvo mucho que ver con la desaceleración del PBI, la salida de capitales del país, la desaceleración en el consumo, la caída en la inversión y la desaceleración de la expansión monetaria

En su investigación (Shimabukuro, 2005) "crisis financieras internacionales y su efecto en la economía peruana: 1990-2000". Las políticas macroeconómicas del gobierno generan un desequilibrio en sus sistemas financieros. El modelo econométrico utilizado de ecuaciones simultáneas indica que los efectos de las crisis internacionales perjudicaron a la economía peruana en el corto plazo a través de un problema de flujos. Se dio un incremento en las importaciones peruanas esto se debió a una dolarización de la economía peruana facilitado por un incremento de la masa de dólares en la economía lo cual contrarrestó las políticas monetarias y fiscales restrictivas que elevaron las tasas de interés lo cual explica que pese a que existió una devaluación constante del tipo de cambio el efecto en el nivel de importaciones generó que su impacto sea de 784.2 millones de soles.

En su investigación (Llonto & Vera, 2012), “crisis económica internacional e impacto en el Perú y en la región Lambayeque. En la que se demostró que el crecimiento económico mundial será liderado por las economías emergentes de Asia y América Latina, principalmente por los países de China y el Caribe. El principal socio de las exportaciones peruanas sigue siendo Estados Unidos, por lo que es de vital importancia realizar una reflexión estratégica y diversificar los mercados de exportación y aprovechar el comercio interregional. Perú tuvo un soporte sólido para hacer frente a la crisis, sin embargo, debido a la actual coyuntura internacional, la inversión privada disminuirá por la contracción de la confianza de los inversionistas, afectando al consumo y a la disponibilidad de créditos afectando a las Mypes.

2.2. Marco Teórico

2.2.1. Fundamentos Teóricos

2.2.1.1. Teoría General de Keynes

Esta teoría fue desarrollada el economista británico John Maynard Keynes, en respuesta a los problemas económicos surgida a raíz de la Gran Depresión de 1929, cuyas respuestas están plasmadas en su obra “Teoría General del Empleo, el Interés y el Dinero”, la misma que fue publicada en el año 1936.

Keynes se centró en el análisis de las causas y consecuencias de las variaciones en la demanda agregada y sus relaciones con el nivel

de empleo y de ingresos. El interés final de Keynes fue intentar dotar a las instituciones nacionales o internacionales de poder para controlar la economía en las épocas de recesión o crisis.

2.2.1.2. Modelo IS según el Modelo Keynesiano

La curva es muestra el tipo de interés real, equilibra el mercado de bienes, se llama así porque en todos sus puntos la inversión deseada, l, es igual al ahorro nacional deseado.

En el gráfico muestra cómo se obtiene la curva IS a partir del diagrama del ahorro e inversión muestra el diagrama del ahorro Y inversión correspondiente a dos niveles de producción elegidos aleatoriamente, 4000 y 5000.

A cada nivel le corresponde una curva de ahorro, en la que el valor de producción se indica (cada curva de ahorro tiene pendiente positiva porque una subida del tipo de interés real lleva a los hogares aumentar su nivel deseado de ahorro.

Un aumento de la producción (renta) actual eleva el ahorro deseado a cualquier tipo de interés real, por lo que la curva de ahorro (S) correspondiente a Y = 5000 se encuentra la derecha de la curva de ahorro (S) correspondiente a Y = 4000

Factores que desplazan el pleno empleo (PE)		
Un(a)	**Desplaza la recta PE hacia la:**	**Motivo**
Perturbación beneficiosa de la oferta	**Derecha**	1. Se puede producir una cantidad mayor con la misma cantidad de capital y trabajo. 2. Si aumenta el [2]PMN, la demanda de trabajo aumenta y eleva el empleo. 3. El nivel de producción de peno empleo aumenta por ambos motivos.
Aumento de la oferta de trabajo	**Derecha**	El empleo de equilibrio aumenta, elevando el nivel de producción de pleno empleo.
Aumento del stock de capital	**Derecha**	Puede producirse una cantidad mayor con la misma cantidad de trabajo. Además, el aumento de capital puede elevar el PMN, lo cual aumenta la demanda de trabajo y el empleo de equilibrio.

Tabla 1 : Factores que desplazan el pleno empleo (PE)
Fuente: Abel, A & Bernanke.

[2] PMN Producto Marginal del Trabajo, es la producción adicional generada por cada unidad adicional de trabajo.

[2] PMK Producto Marginal del Capital: Es el aumento que experimenta la producción cuando se aumenta el stock del capital en una unidad.

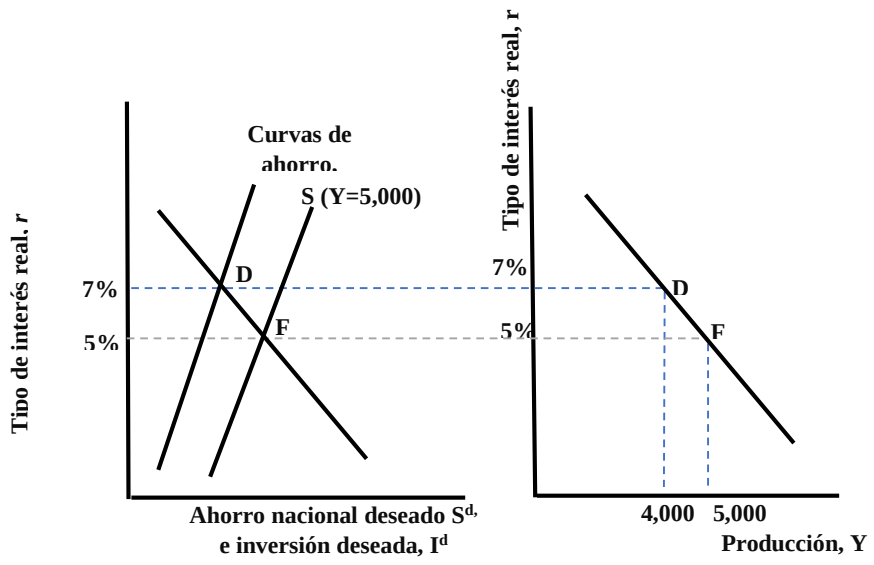

Gráfico N° 1 : **LA CURVA IS**
Fuente: Abel, A & Bernanke.

El gráfico 1° muestra el equilibrio del mercado de bienes correspondiente a dos niveles de producción diferentes: 4000 y 5000. Cuando aumenta el nivel de producción, el ahorro nacional deseado aumenta y la curva del ahorro se desplaza hacia la derecha. Cuando la producción es de 400, el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes es de 7% (punto D).

Cuando es de 5000 el tipo de interés real que equilibra el mercado es de 5% (punto F). La curva IS muestra el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes correspondiente a cada nivel de producción así cada punto de la curva IS corresponde a un punto de equilibrio de mercado de bienes al igual que ocurre cuando la producción es 4000, el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes es de 7% (punto D); cuando es de 5000 el tipo de interés real

Factores q desplazan la curva IS		
Aumento de	**Desplaza la curva IS En sentido**	**Motivo**
Producción futura esperada	**Ascendente**	El ahorro esperado disminuye (el consumo deseado aumenta), elevando el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes.
Riqueza	**Ascendente**	El ahorro deseado disminuye (consumo deseado aumenta), elevando el tipo de interés real equilibra el mercado de bienes.
Compras del estado, G	**Ascendentes**	El ahorro deseado disminuye (la demanda de bienes aumenta), elevando el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes.
Impuestos, T	**No varía o se desplaza en sentido descendente**	No varía si los consumidores tienen en cuenta la futura reducción compensatoria de los impuestos y no alteran su consumo (equivalencia ricardiana); en sentido descendentes si los consumidores no tienen en cuenta una futura reducción de los impuestos y reducen el consumo deseado y reduciendo el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes.
Futuro producto marginal esperado el capital, PMK	**Ascendentes**	La inversión deseada aumenta, elevando el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes.
Tipo impositivo efectivo sobre el capital	**Descendentes**	La inversión deseada disminuye, reduciendo el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes.

Tabla 2: Factores que desplazan la curva IS
Fuente: Abel, A & Bernanke.

2.2.1.3. Factores que desplazan la curva IS

La curva IS muestra el tipo de interés real necesario para equilibrar el mercado de bienes.

Dado un nivel de producción constante, cualquier cambio de a economía que reduce el ahorro Nacional deseado en relación con la inversión deseada eleva el tipo de interés real que equilibra el mercado de bienes y por lo tanto desplaza la curva IS en sentido ascendente.

Dado un nivel de producción constante, cualquier cambio de la economía que elevan el ahorro nacional deseado en relación con la inversión deseada reduciendo así el tipo de interés que equilibra el mercado desplaza la curva IS en sentido descendente.

La condición del equilibrio del mercado de Bienes indica que el ahorro Nacional deseado debe ser igual a la inversión deseada, sin embargo, cualquier cambio que eleva la demanda agregada de bienes desplaza la curva IS en sentido ascendente, pero el mercado de bienes puede volver al equilibrio en el mismo nivel de producción mediante una subida del tipo de interés real, que reduce el consumo deseado, C^d, y la inversión deseada, I^d.

La condición del equilibrio del mercado de Bienes indica que el ahorro Nacional deseado debe ser igual a la inversión deseada, sin embargo, cualquier cambio que eleva la demanda agregada de bienes

desplaza la curva IS en sentido ascendente, pero el mercado de bienes puede volver al equilibrio en el mismo nivel de producción mediante una subida del tipo de interés real, que reduce el consumo deseado, C^d, y la inversión deseada, I^d.

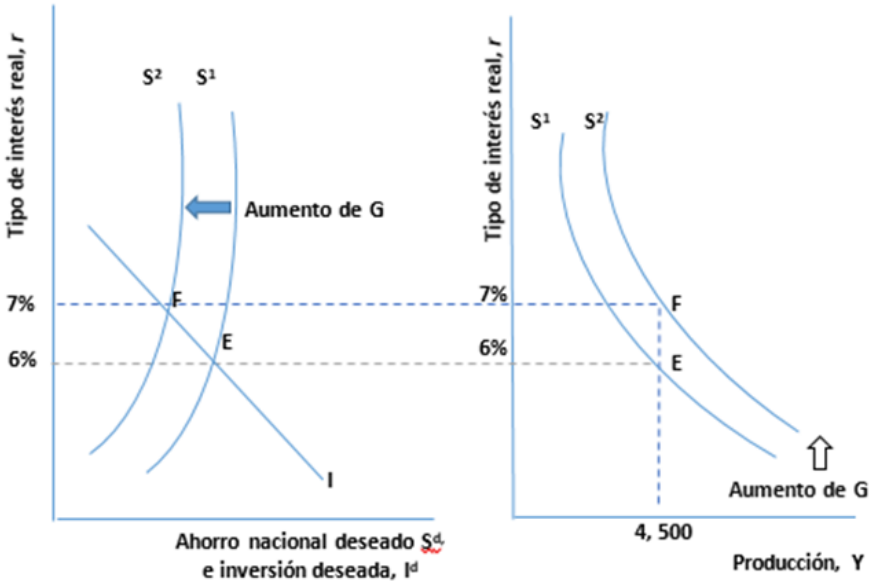

Gráfico 2: Factores que desplazan la curva IS
Fuente: Abel, A & Bernanke.

2.3. Marco Conceptual

2.3.1. Bases Conceptuales

2.3.1.1. Ciclos económicos

Para el autor (Mitchell, 1964, p. 09) define como una forma de fluctuación que se encuentra en la actividad agregada de las naciones

que organizan su trabajo principalmente en empresas".

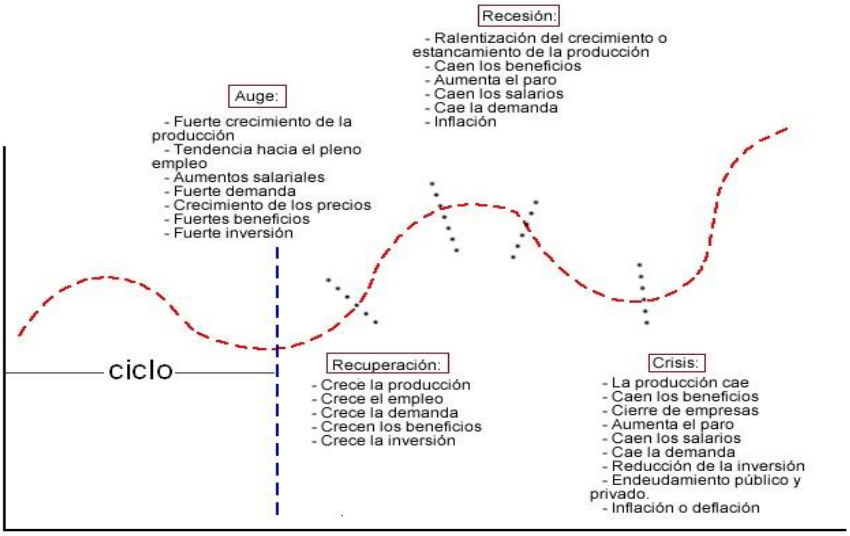

Figura 1 : Descripción del Ciclo Económico
Fuente: Abel, A & Bernanke.

La Figura 1, muestra que cada ciclo económico tiene etapas de recuperación, expansión, auge y recesión en un estudio realizado en una forma genérica los ciclos económicos para economista *Roy F. Harrod* duran peridos de 6 a 12 años.

Entre ellas principales variables de los ciclos económicos tenemos:

2.3.1.1.1. **Las Variables Procíclicas,** son aquellas que permiten acelerar la expansión del ciclo económico, entre ellas tenemos a la Inversión privada, la demanda de energía, la recaudación fiscal, el empleo, la actividad industrial; etc. Estas variables se mueven en el mismo sentido que el PBI.

2.3.1.1.2. **Variables Contracíclicas,** son aquellas que se mueven en sentido contrario al PBI, esta sirve como estímulo en las etapas de contracción del ciclo económico, por ejemplo, el paro, la tasa de desempleo.

2.3.1.1.3. **Variables Acíclicas,** son aquellas que no tienen una relación clara con el movimiento cíclico del PBI.

2.3.1.1.4. **Variables Adelantadas,** que permiten conocer ex ante cual es la tendencia del ciclo, esto significa que poseen una alta correlación con el PBI para varios periodos evaluados hacia atrás.

2.3.1.1.5. **Variables Rezagadas,** muestran una correlación negativa con el PBI, en uno o más periodos hacia adelante.

2.3.1.1.6. **Variables Coincidentes,** son aquellas que operan en el mismo sentido que el movimiento del PBI.

2.3.1.2. Crisis económica

La Real Académica Española (RAE) define como *"hechos que se produzcan cambios bruscos y aparezcan dificultades significativas Por ello, la expresión crisis económica debe reservarse para aquellas situaciones en las que las dificultades económicas van más allá de un simple empeoramiento transitorio, como los que todas las economías experimentan en torno a su tendencia de crecimiento a largo plazo".*

2.3.1.3. Crisis financiera

*El autor (*Minsky, 1972) define una crisis financiera como: "*Un conjunto de caídas abruptas de los precios de los activos (Tanto financieros como reales), quiebras de empresas (financieras o no financieras), deflaciones (o rápidas desinflaciones) o fuertes perturbaciones en el mercado de divisas*".

Según el Fondo Monetario Internacional (1998) se pueden distinguir tres tipos de crisis financieras: *Crisis cambiaria, Crisis bancaria y Crisis de deuda externa*

Entre las principales crisis tenemos a la crisis suprime estadounidense es considerada la más devastadora de la historia y sus efectos aún persisten en ciertos ámbitos de la economía mundial. La causa de la crisis suprime radica en una burbuja en el sector inmobiliario que generó problemas en las hipotecas por lo que causó el colapso de los mercados fue tan drástico que obligó a la Reserva Federal (Fed) y al Banco Central Europeo, (BCE) a inyectar cientos de miles de millones y a bajar los tipos de interés. Perjudicando de manera global al mundo y a nuestro país que no fue ajeno.

Esta crisis causó un menor crecimiento económico al Perú reduciendo las exportaciones, por ello, menos utilidades y menos recaudación tributaria. La emisión de dólares inundó el mercado local, por ello, causó una disminución del tipo de cambio debido a esto fue complejo mantener una estabilidad económica.

2.4. Glosario

El glosario de términos presentados en este proyecto de investigación se encuentra en la página del Banco Central de Reserva del Perú (BCR).

Exportación. Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos (efectiva o imputada).

Balanza comercial. Registra el intercambio de mercancías de un país con el resto del mundo. Su saldo es la diferencia entre los ingresos por exportaciones y los gastos por importaciones.

Apertura comercial. Proceso mediante el cual se eliminan las barreras que inhiben el comercio exterior de un país, como la reducción de aranceles y trámites de exportación e importación, entre otras

Déficit comercial. Saldo negativo de la balanza comercial, ocurre cuando el valor de las exportaciones de bienes es menor que el de sus importaciones.

Exportaciones tradicionales. Productos de exportación que históricamente han constituido la mayor parte del valor de nuestras exportaciones. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales.

Exportaciones no tradicionales. Productos que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado. Legalmente, son todos los

productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF.

Demanda agregada. Consumo e inversión globales, es la demanda total de los bienes y servicios disponibles de un país durante un periodo determinado.

Demanda interna. Demanda por los bienes y servicios producidos en un país, Los componentes de la demanda interna son el consumo (privado y público) y la inversión (privada y pública).

Inflación. Aumento persistente del nivel general de los precios de la economía, con la consecuente pérdida del valor adquisitivo de la moneda. Se mide generalmente a través de la variación del índice de precios al consumidor.

Inversión directa extranjera. Inversión realizada en la economía residente por un inversionista no residente con un interés económico de largo plazo, otorgándole influencia en la dirección de la empresa

Producto Bruto Interno. Valor total de la producción corriente de bienes y servicios finales dentro de un país durante un periodo de tiempo determinado.

Recesión. En economía se entiende por recesión el periodo en el que se produce una caída de la actividad económica de un país o región, medida a través de la bajada del Producto Bruto Interno real, durante un periodo prolongado de

Tasa de crecimiento económico. Variación porcentual de la producción (medida por el PBI real) en un periodo determinado. Esta tasa de variación existente de un año a otro se mide tanto en el PBI total como en el de las distintas ramas.

2.5. Hipótesis

Hipótesis General

La hipótesis planteada es que los ciclos económicos influyen en el PBI estadounidense, por ello, disminuye las exportaciones peruanas periodo 2000-2016.

2.6. Operacionalización de Variables

Variable Independiente (X)	Definición Conceptual	Indicador	Ítem	Instrumento
✓ Ciclos económicos	Son oscilaciones recurrentes de la economía en las que una fase de expansión va seguida de otra de contracción.	✓ Producto Bruto Interno (PBI) de los Estados Unido de América	✓ Reporte Banco Mundial.	✓ Excel ✓ Microsoft
Variable Dependiente (Y)	**Definición Conceptual**	**Indicador**	**Ítem**	**Instrumento**
✓ Exportaciones Tradicionales y No tradicionales	Las exportaciones tradicionales son productos que se exportan con muy poca frecuencia haciendo que el país no dependa de ellas y las no tradicionales son productos con mayor valor agregado.	✓ Pesqueros (Var. %) ✓ Agrícolas (Var. %) ✓ Mineros (Var. %) ✓ Petróleo y derivados (Var. %)	✓ Reporte anual del BCR	✓ Excel ✓ Ficha documental

CAPÍTULO III: MÉTODO DE INVESTIGACIÓN

3. Metodología

3.1. Tipo de investigación

El estudio a realizar tenderá a ser de carácter descriptivo y exploratorio. Nuestra investigación hará una descripción del comportamiento de las exportaciones tradicionales y no tradicionales como han ido evolucionando ante la aparición de las crisis económicas. La investigación descriptiva nos permitirá seleccionar las características fundamentales del objeto de estudio y su descripción detallada de las partes. (Bernal, 2010)

Así mismo, exploraremos la información estadística de las exportaciones peruanas para determinar la sensibilidad ante el decrecimiento de Estados Unidos – producto de las crisis económicas. Como señala Hernández, Collado, & Baptista (2003, pág. 79) *"los estudios exploratorios se realizan cuando el objetivo es examinar un tema o problema de investigación poco estudiado, del cual se tienen muchas dudas o no se ha abordado antes"*.

3.2. Diseño de investigación

El diseño de la investigación es no experimental de corte Longitudinal, debido a que, no se manipularán intencionalmente, ni deliberadamente las variables, solo se observarán situaciones ya existentes, en un periodo de tiempo dado. Al respecto, Hernández, et al (2010, p. 149) sostuvo que *"en una investigación no experimental solo se observan fenómenos tal como se dan en su contexto natural, para posteriormente analizarlos, sin manipular de forma*

intencional las variables independientes para ver su efecto sobre otras variables".

3.3. Método de la Investigación

- **Inductivo - Deductivo:** Se estudiarán cada uno de los elementos y características específicas de la muestra, la cual constituye nuestra unidad de análisis. Deductivo, porque luego de estudiar dichos elementos y características específicas se generaliza al sector los resultados obtenidos.

- **Analítico - histórico:** se realizará una descomposición de un todo en sus elementos constitutivos para proceder a su comprensión y rearticulación. Es necesario conocer la naturaleza del fenómeno y objeto que se estudia para comprender su esencia.

3.4. Unidad de Análisis

La unidad de análisis para nuestra investigación serán las exportaciones peruanas durante los ciclos económicos de Estados Unidos.

3.5. Población

La población para nuestra investigación serán las exportaciones peruanas durante los ciclos económicos de Estados Unidos durante el periodo 2000 – 2016.

3.6. Muestra.

La muestra representa toda la data de las exportaciones tradicionales y no tradicionales de los sectores pesca, agricultura, oro, petróleo y demás derivados; hacia el mercado estadounidense durante sus ciclos económicos de los años 2000 hasta el 2016.

3.7. Técnicas e instrumentos de Investigación

Debido a la naturaleza de nuestra investigación se realizará la recolección de datos de fuentes secundarias (portales oficiales relacionados), datos estadísticos del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), Banco Mundial, Anuarios Estadísticos de SUNAT. Para nuestra investigación utilizaremos datos de frecuencia anual.

3.8. Técnicas y análisis de datos (estadísticas)

En la presente investigación para poder procesar los datos recolectados se utilizará las herramientas de análisis de Excel, con la finalidad de determinar las sensibilidades de cada tipo de exportación.

3.9. Interpretación de datos

Para la presentación e interpretación de la presente investigación, se presentará a través de tablas y gráficos de líneas a fin de plasmar de manera didáctica los resultados obtenidos, a partir de los cuales, se generarán las respectivas interpretaciones, utilizando un lenguaje adecuado, sencillo y en términos cuantitativos y porcentuales.

CAPÍTULO IV: RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4. Análisis e interpretación de resultados

4.1. Exportaciones tradicionales

Son considerados productos tradicionales cuando el valor agregado en su proceso de producción u obtención no es lo suficientemente importante como para transformar su esencia natural.

4.1.1. Sector pesquero

En el sector pesquero peruano es considerado como un sector tradicional y comprenden los siguientes productos de exportación: harina de pescado y aceite de pescado.

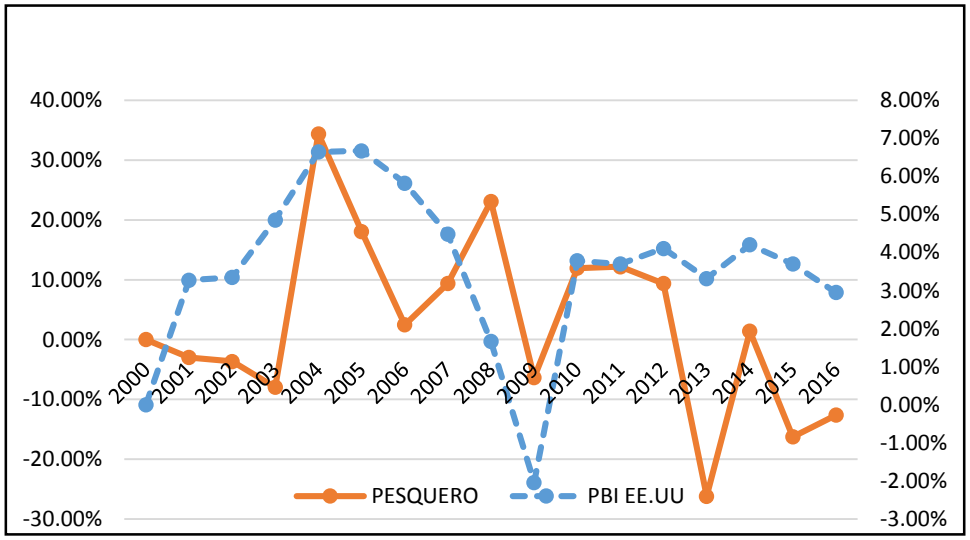

Gráfico 3 : Comportamiento de las exportaciones tradicionales del sector pesquero y el PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva.

En el gráfico N° 3 se muestra el desempeño de las exportaciones tradicionales del sector pesquero, comparado con el PBI de Estados Unidos. La variable “pesquero” mostró un comportamiento contra cíclico en el 2001 en relación al ingreso de los Estados Unidos, este comportamiento puede estar motivado por el consumo de otro tipo de bienes que no son los denominados bienes normales, debido a que mayor ingreso por parte de los consumidores extranjeros dejan de consumir bienes inferiores como los productos pesqueros. Se observa que la variable pesquería para el año 2000 periodos antes de la crisis tiene un comportamiento contra cíclico con relación al PBI de EE. UU, esto se debió a que los volúmenes de exportación fueron muy bajos.

En el año 2008, cuando aparece la crisis hipotecaria SUPRIME la variable pesquera muestra un comportamiento procíclico en relación al ingreso de los EEUU, seguidamente en el año 2009 la variable pesquera sufre una caída de -6.35% anual, do en el PBI americano con una caída de -2.04% anal debido al colapso de la burbuja inmobiliaria, reduciendo sus ingresos promedio de los hogares estadounidenses provocando esto una disminución de la exportación pesquera. A partir del año 2009 hasta los años 2016 periodo de nuestro análisis, su comportamiento de la variable pesquero tiene un comportamiento pro cíclico

4.1.2. Sector Agrícola

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: algodón azúcar y café

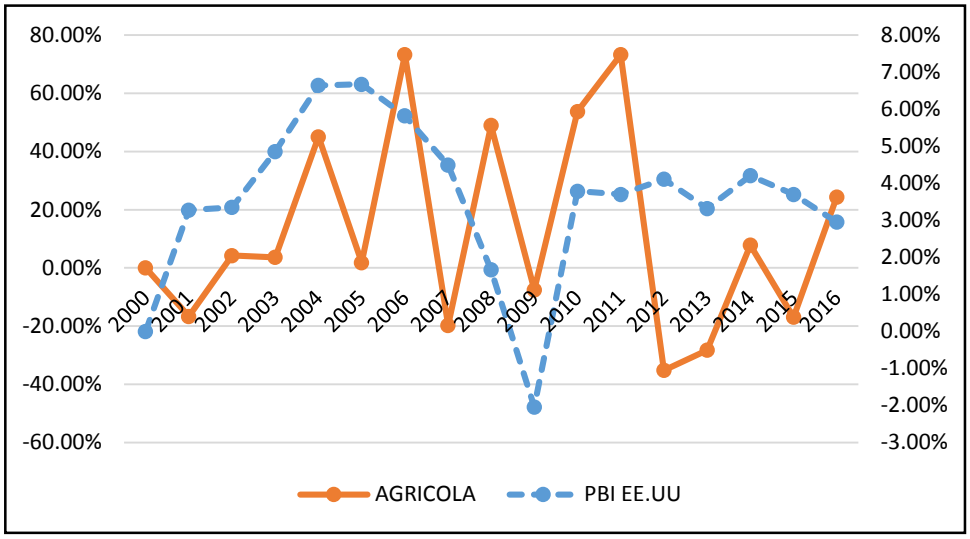

Gráfico 4: Comportamiento de las exportaciones tradicionales del sector agrícola y el PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva

En el gráfico N° 4 se puede observar el comportamiento de las exportaciones tradicionales del sector agrícola peruano comparado con el PBI de Estados Unidos durante el periodo 2000 – 2016.

Durante el bienio 2000-2001 la variable de exportación del sector agrícola muestra un comportamiento anti cíclico en relación al PBI de los Estados Unidos. Sin embargo; ente los años 2002-2005 ambas variables tuvieron un comportamiento pro cíclico.

Es notorio que en el año 2002 cuando estalló la crisis de las punto com, el PBI norteamericano tuvo un crecimiento de 3.35% con respecto al año anterior, mientras que las exportaciones peruanas del sector agrícola crecieron en 4.23%, es decir, dicha crisis no tuvo un impacto significativo.

No obstante, en el 2007, año que se desencadenó la crisis suprime, la economía norteamericana experimentó una recesión trascendental, la cual se agudizó en el año 2009, donde el PBI tuvo una contracción de -2.4%, por ende, la implicancia para las exportaciones del sector agrícola en el 2007 fue de -19.74% y en el 2009 de -7.52%. Cabe precisar que la consecuencia de dicha crisis hizo que las familias norteamericanas compren menos, las empresas tanto nacionales como extranjeras vendan menos y la economía sufra una fuerte contracción afectando no solo a las exportaciones peruanas de los distintos sectores, sino también a las diferentes economías mundiales.

4.1.3. Sector minero

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: cobre, estaño, hierro, oro plata refinada, plomo zinc y Molibdeno

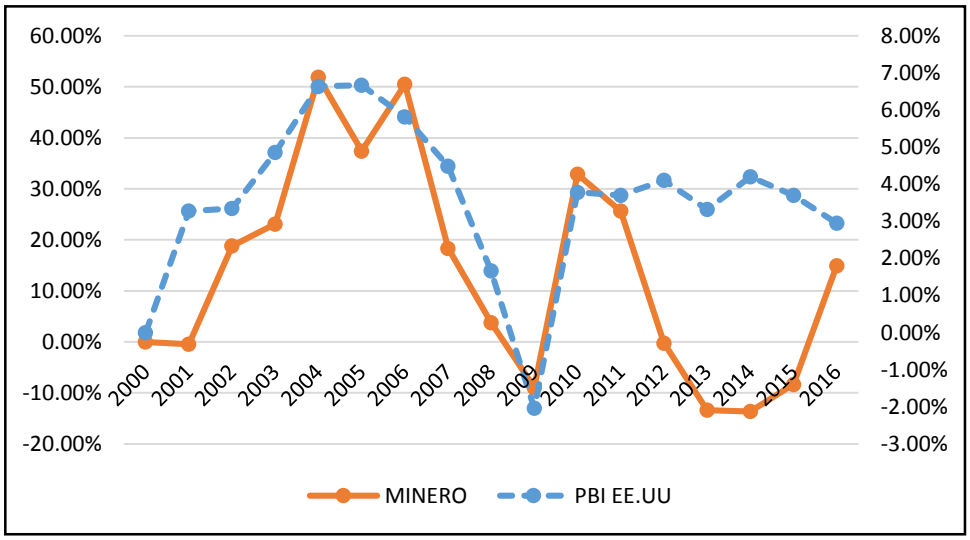

Gráfico 5: Comportamiento Técnico de las exportaciones tradicionales del sector minero y el PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

En el gráfico N° 5 se muestra la evolución de las exportaciones tradicionales del sector minero peruano comparado con el PBI de Estados Unidos.

Durante el periodo 2000 – 2010 la variable de exportación del sector minero mostró un comportamiento procíclica en relación al ingreso de los Estados Unidos, (excepto en el año 2005) por ende, dicho sector tiene una relación directa con el crecimiento del PBI norteamericano.

Como se aprecia en el gráfico N° 5, desde el año 2006 hasta el 2010 ambas variables presentaron un comportamiento similar, en otras palabras, empezaron a decrecer hasta llegar al punto más bajo de -2.04% para el PBI y en -8.95% para el sector minero.

Desde el año 2011 hasta nuestros días ambas variables tienen un comportamiento anticíclicas, esto se debe a los precios internacionales de los mercados donde se cotizan los metales, especialmente el oro, ya que dicho commodity juega un rol muy importante para los inversionistas en épocas de incertidumbre.

4.1.4. Sector petróleo y derivados

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: petróleo crudo y derivado y gas natural.

En el gráfico N° 6 se puede ver el desempeño de las exportaciones tradicionales peruanas del sector petrolero y sus derivados con relación al PBI de Estado Unidos.

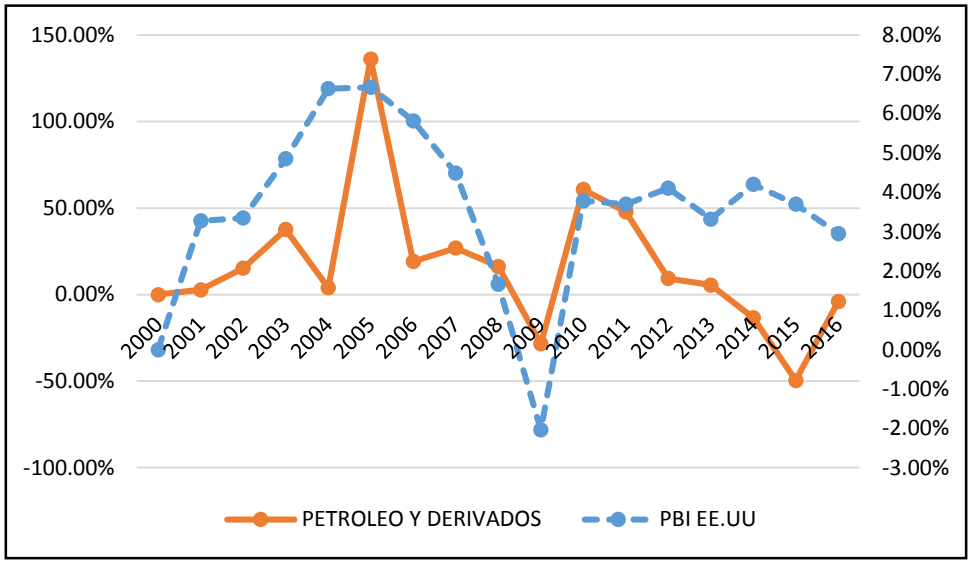

Gráfico 6: Comportamiento de las exportaciones tradicionales del sector petróleo y el PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

La variable de exportación petróleo muestra un comportamiento prociclica en relación al PBI estadounidense. Durante los años 2000-2008, la tasa de crecimiento promedio anual fue de 34.4%, sin embargo, en el año 2009 tuvo una contracción de -28.37%, como se vio anteriormente esto fue consecuencia de la crisis suprime, también conocida como crisis financiera internacional de los EEUU.

En el 2010, año que la economía norteamericana empezó a recuperarse, el PBI creció en 3.78%, mientras que exportaciones de dicho sector petrolero creció en 60.77%. Este comportamiento se debió al crecimiento global de los países industriales. Podemos observar que la variable petróleo es una variable coincidente con relación al PBI de Estados Unidos.

4.2. Exportaciones no Tradicionales

Las exportaciones no tradicionales son productos que tienden a tener un mayor valor agregado. Para fines de presentación el BCR los agrupa en agropecuarios, textiles, pesqueros, maderas y papeles, químicos, metal-mecánicos, sidero-metalúrgicos y joyería, minería no metálica y otros.

4.2.1. Sector agropecuario

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: legumbres, frutas, productos vegetales diversos, cereales y sus preparaciones, té, café, cacao, y esencias.

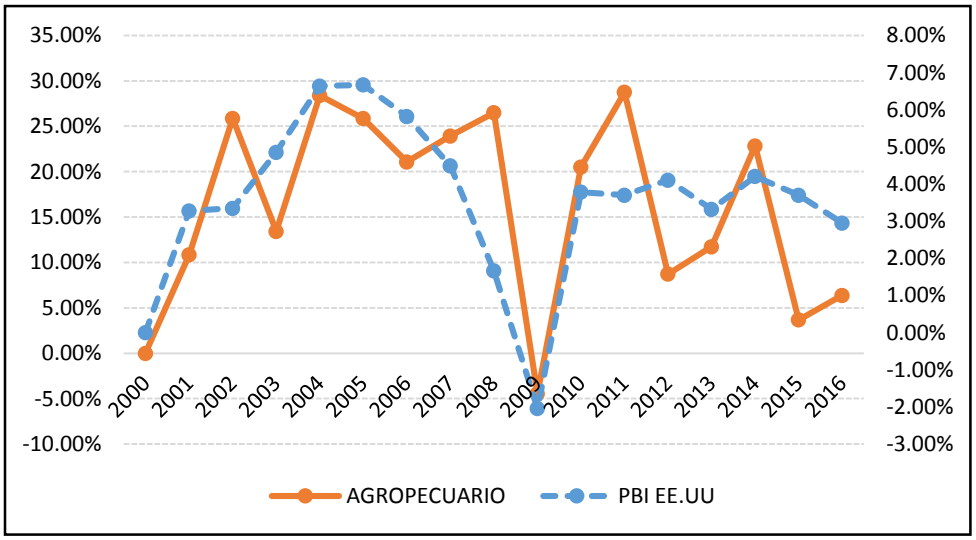

Gráfico 7: Comportamiento de la exportación no tradicional del sector agropecuario y el PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

Se observa en el gráfico N° 7 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones AGROPECUARIAS no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo

un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2011 con un valor de 28,74 % esto debido a la expansión de la economía, gasto empresarial y expansión de exportaciones. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 tanto de PBI con una baja de -2,04% como de las exportaciones AGROPECUARIAS con un valor de -4,45 %, está resaltante caída se observa debido a la crisis financiera internacional.

4.2.2. Sector Pesquero

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: Crustáceos y moluscos congelados, Pescado congelado, Preparaciones y conservas y Pescado seco.

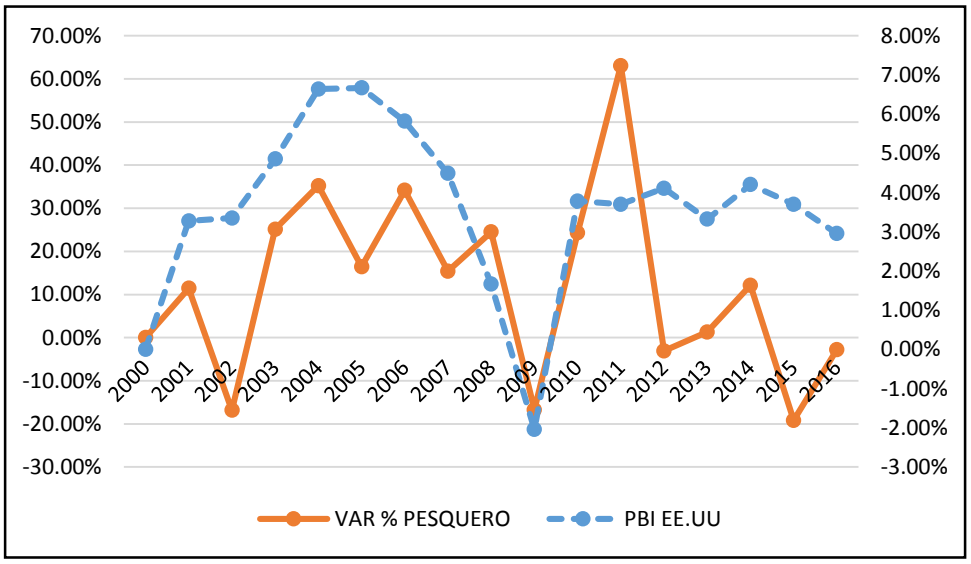

Gráfico 8 : Comportamiento de las exportaciones no tradicionales del sector pesquero y el PBI DE Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

Se observa en el gráfico N° 8 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones PESQUERAS no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2011 con un valor de 63,04 %. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 tanto de PBI con una baja de -2,04% como de las exportaciones PESQUERA con un valor de -16,72 %, está resaltante caída se observa debido a la crisis financiera internacional.

4.2.3. Sector Textil

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: Prendas de vestir y otras confecciones, Prendas de vestir y otras confecciones y tejidos.

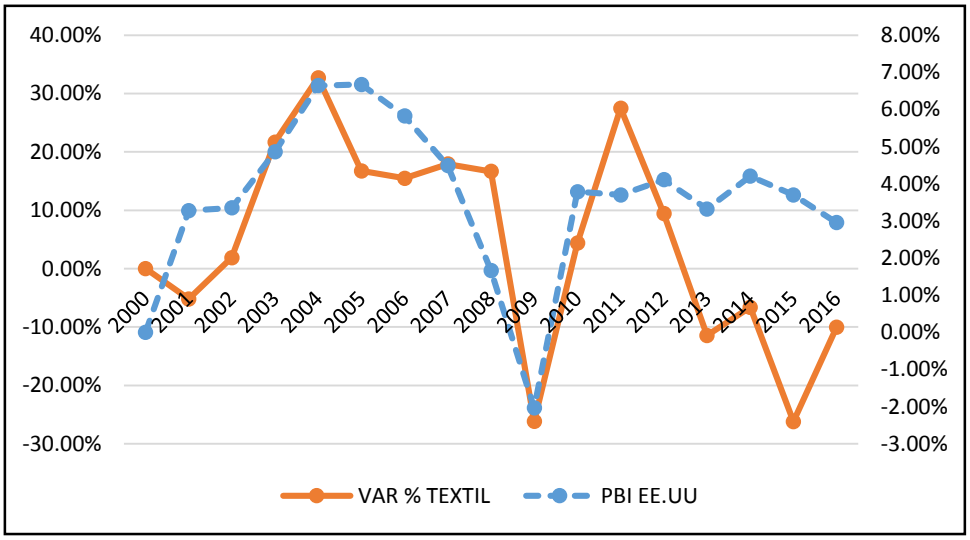

Gráfico 9: Comportamiento de las exportaciones no tradicionales del sector textil y el PBI de Estados Unidos

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

Se observa en el gráfico N° 9 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones textiles no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2011 con un valor de 27,49 % esto debido a la expansión de la economía, gasto empresarial y expansión de exportaciones. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 de PBI con una baja de -2,04% debido a la crisis financiera internacional y exportaciones textiles con un valor de -26,20 en el 2015, está resaltante caída se observa debido a la baja de precios de exportación.

4.2.4. Sector Maderas y papeles, y sus manufacturas

En este sector comprenden los siguientes productos: Madera en bruto o en láminas, Artículos impresos, Manufacturas de papel y cartón, Manufacturas de madera, Muebles de madera, y sus partes

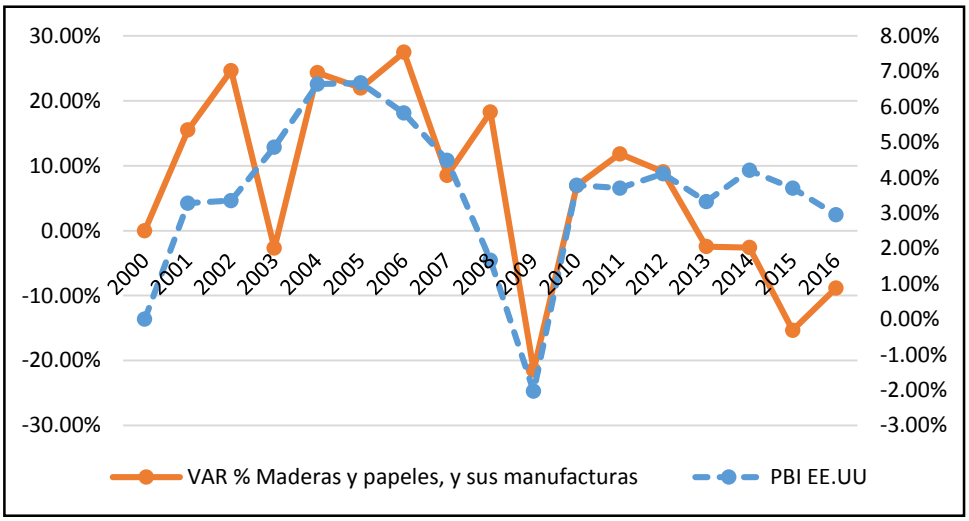

Gráfico 10: Comportamiento de las exportaciones no tradicionales del sector madera, papeles y el PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

Se observa en el gráfico N° 10 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones MADERAS Y PAPELES no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2006 con un valor de 27,49 % esto debido a la entrada de inversión minera. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 de PBI con una baja de -2,04% debido a la crisis financiera internacional y exportaciones MADERAS Y PAPELES con un valor de -21,49 en el 2009.

4.2.5. Sector Químicos

En este sector comprenden los siguientes productos: Productos químicos orgánicos e inorgánicos, Artículos manufacturados de plástico, Materias tintóreas, curtientes y colorantes, Manufacturas de caucho, Aceites esenciales, productos de tocador y tenso activos.

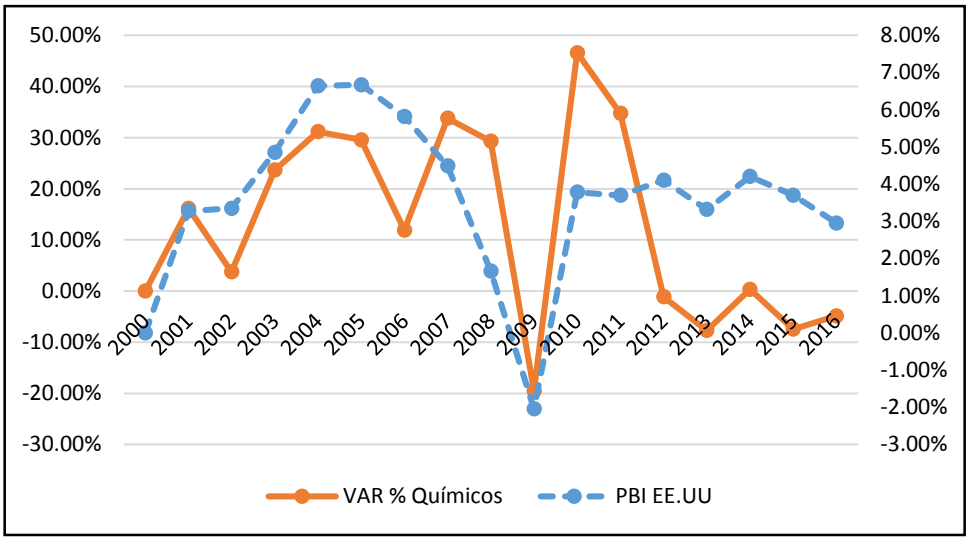

Gráfico 11 : Comportamiento de las exportaciones no tradicionales de sector químico y el PBI Estados Unidos

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

Se observa en el gráfico N° 11 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones químicas no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo una alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2010 con un valor de 46,61 % debido a la mayor demanda de películas de polipropileno, ácido sulfúrico, entre otros productos. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 de PBI con una baja de -2,04% debido a la crisis financiera internacional y exportaciones con un valor de -19,50 en el 2009.

4.2.6. Sector Minerales

En este sector comprenden los siguientes productos: Cemento y materiales de construcción, Abonos y minerales, en bruto, Vidrio y artículos de vidrio, y Artículos de cerámica.

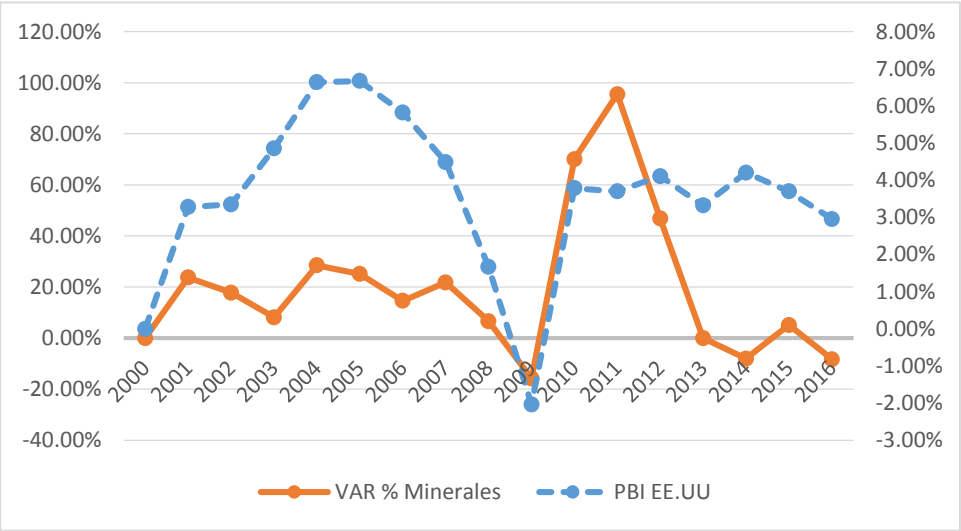

Gráfico 12 : Comportamiento de las exportaciones no tradicionales del sector minerales y el PBI de Estados Unidos

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú

Se observa en el gráfico N° 12 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones MINERALES no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2011 con un valor de 95,47 % esto debido que se ingresó a nuevos mercados para la exportación de minerales. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 de PBI con una baja de -2,04% debido a la crisis financiera internacional y exportaciones MINERALES con un valor de -15,85 en el 2009.

4.2.7. Sector Sidero-metalúrgicos y joyería

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: cobre, zinc, hierro, Manufacturas de metales comunes, Desperdicios y desechos no ferrosos, plomo, plata, artículos de joyería.

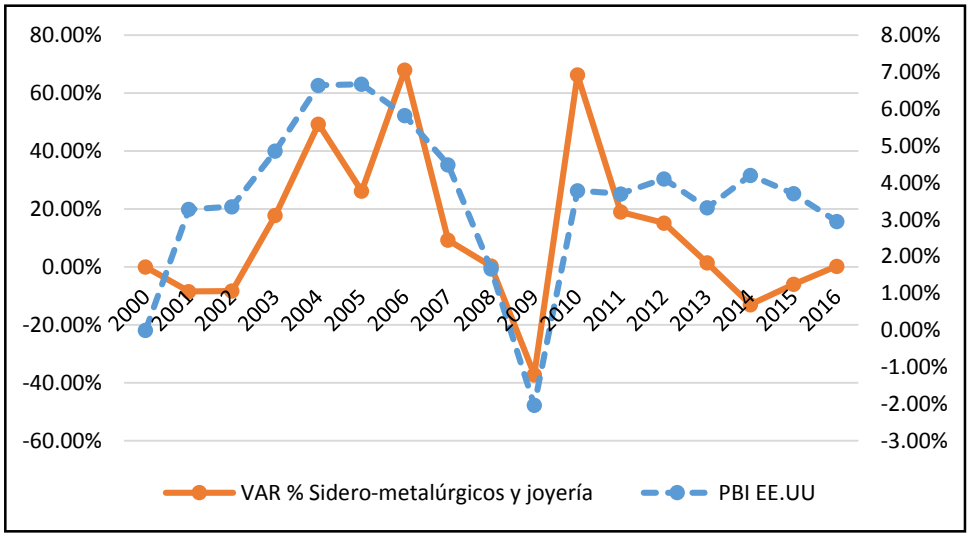

Gráfico 13 : Comportamiento de las exportaciones no tradicionales sector metalúrgico y joyería y PBI de Ustados unidos

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú.

Se observa en el gráfico N° 13 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones SIDERO METALURGICO no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2006 con un valor de 67,99 % esto debido que se incrementó la venta de desperdicios de acero. En cuanto a las bajas más resaltantes tenemos en el 2009 de PBI con una baja de -2,04% debido a la crisis financiera internacional y exportaciones SIDERO METALURGICO con un valor de -37,18 en el 2009.

4.2.8. Sector Metal-mecánico

En este sector comprenden los siguientes productos de exportación: Vehículos de carretera, Maquinaria y equipo industrial, y sus partes, Máquinas y aparatos eléctricos, y sus partes, Artículos manufacturados de hierro o acero, Máquinas de oficina y para procesar datos, Equipo de uso doméstico, Maquinaria y equipo de ing. civil, y sus partes, Maquinaria y equipo generadores de fuerza y Enseres domésticos de metales comunes

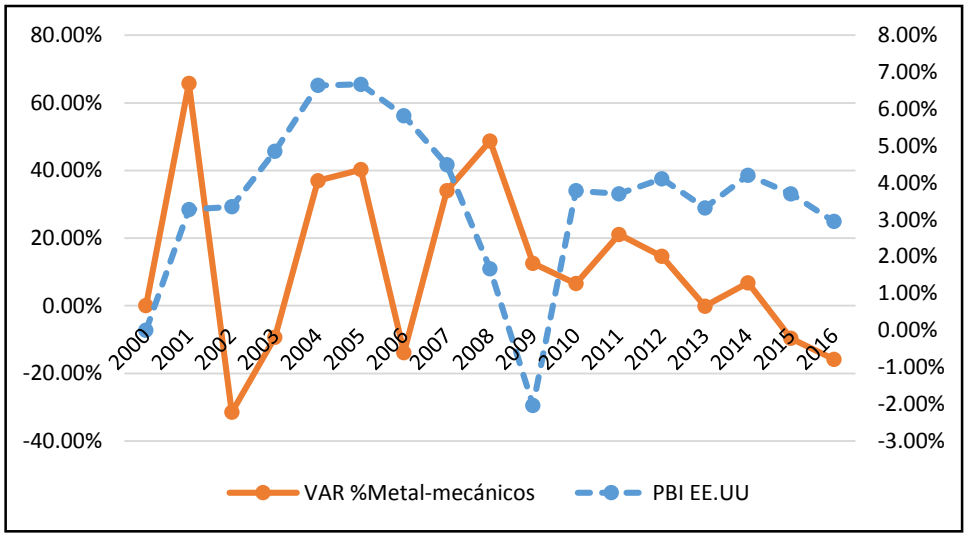

Gráfico 14 : Comportamiento de las exportaciones no tradicionales del sector metalúrgico y joyería y PBI de Estados Unidos.

Fuente: Banco Mundial / Banco Central de Reserva del Perú.

Se observa en el gráfico N° 14 los puntos más resaltantes de quiebre y alza tanto del PBI como de las exportaciones METALES no tradicionales de las cuales indica que en el año 2005 el PBI de EEUU tuvo un alza de 6,67 % en cuanto a las exportaciones el punto más alto es en 2001 con un valor de 65,71 % esto debido al aumento de empresas exportadoras entre los años 2001 y 2006.

En cuanto a la baja más resaltante tenemos en el año 2009 de -2,04% debido a la crisis financiera internacional y exportaciones METALES con un valor de -31,54 en el 2002 Debido a la disminución de demanda de metales.

4.3. Resultados

Los resultados presentados nos indican que las exportaciones tradicionales y no tradicionales se vieron afectadas ante la caída del el PBI de Estados Unidos provocadas por unas de la crisis financieras más importante del siglo XXI, es decir, la crisis suprime, conocida también como crisis hipotecaria o crisis financiera internacional la cual estalló en el año 2007 en los Estados Unidos y tuvo una repercusión sincronizada a nivel mundial a partir de septiembre del 2008.

Estados Unidos es uno de los principales motores que promueve la economía mundial, por ende, la implicancia principal para una economía pequeña como la de nuestro Perú, es su dependencia de la evolución de la economía Norteamérica, debido a que las exportaciones de los diferentes sectores económicos del país apuntan a dicho mercado.

Como se vio anteriormente, durante los periodos de expansión económica de Estados Unidos las exportaciones se mantienen estables con cifras positivas, aunque en algunos años presentan contracciones pero no de tal magnitud como cuando estallan crisis económicas.

CAPÍTULO V: CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5. Conclusiones y recomendaciones

5.1. Conclusiones

Las exportaciones tradicionales y no tradicionales de los diferentes sectores económicos del Perú, se vieron afectadas significativamente por la crisis financiera internacional de los EEUU, la cual estalló en el 2007 y se profundizó en el año 2009.

Durante el periodo 2000-20016 el comportamiento de las exportaciones tradicionales y no tradicionales de los diferentes sectores económicos del Perú, mostró una relación pro cíclica en relación al PBI de EEUU, es decir, la evolución de las exportaciones peruanas depende en gran medida del comportamiento de la economía norteamericana, por ende, se puede decir que existe una relación directa entre ambas variables.

5.2. Recomendaciones

De acuerdo con los datos obtenidos en el presente estudio de investigación, recomendamos a las empresas del sector privado que están inmersas en el rubro exportador a buscar nuevos mercados, aprovechar los beneficios que ofrecen los múltiples Tratados de Libre Comercio con los que mantiene vigentes el Perú y no solo enfocarse en el mercado norteamericano, sino en nuevos mercados como son las economías emergentes, de esta manera se estaría minimizando el riesgo y la menor dependencia del merco estadounidense.

Es importante utilizar la presente investigación como un punto de partida para futuras investigaciones que profundicen el impacto de los ciclos económicos por productos y partidas arancelarias específicas para conocer los productos menos sensibles a las contracciones de nuestros socios comerciales.

REFERENCIAS

Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura (UNESCO). (2012). *Educación para el Desarrollo Sostenible.* París: UNESCO 2012.

A, A., & Bernanke, B. (2004). *Macroeconomía.* 4° Edición.

ADEX. (2017). *comercio exterior.* Lima: gerencia general de exportaciones. Obtenido de http://www.adexperu.org.pe/images/Boletines/Comercio_Exterior/Boletin_de_Comercio_Exterior-Marzo%202017(Data%20Enero%202017).pdf

Banco Central de Reserva del Perú. (s.f.). Obtenido de http://www.bcrp.gob.pe/

Bernal Torres, A. (2010). *metodologis de la investigacion para dministracion,economia y ciencia sociales* . Colombia: univercidad de Sabana.

Bernal, C. (2010). *Metodología de la Investigación* (Tercera edición ed.). (O. F. Palma, Ed.) Colombia: Prentice Hall.

Blacutt Mendoza, M. (2006). *El Desarrollo Local Complementario.* Eugene - Estados Unidos: Siglo XXI Editores SA.

Blanchard, O. (2017). *Crisis económica y sus orígenes.* Madrid.

Breadley, R. A., Myers, S. C., & Allen, F. (2010). *Principios de Finanzas Corporativas.* México: Mc Graw Hill.

Cabrera Marín, W., & Rodriguez Mercado, N. W. (2015). *Tratado de Libre Comercio entre Perú y China y su Incidencia en las Exportaciones e Importaciones del Sector Textil Peruana, Análisis antes y dspués de la firma del TLC, 2008-2014.* Cajamarca: Universidad Privada Antonio Guillermo Urrelo.

Ezequiel Diaz, D. (09 de Agosto de 2008). *Impacto Económico*. Obtenido de http://darioezequieldiaz.blogspot.pe/2008/08/desarrollo-economico-primera-parte.html

Fink, S. (2002).

Galindo Martín, M. Á. (2011). Crecimiento Económio. *Tendencias y Nuevos Desarrollos de la Teoría Económica*, 39-55.

Hernández Sampieri, R., & et al. (2010). *Metodía de la Investigación* . México: Interamericana Editores S.A.

(2017). *informe mensual de exportaciones.* siisex, lima. Obtenido de http://www.siicex.gob.pe/siicex/documentosportal/104506851rad6B52F.pdf

Instituto Peruano de Economía (IPE). (18 de Diciembre de 2016). *Instituto Peruano de Economía, dedicados a promover las reformas del Mercado en el Perú*. Obtenido de http://www.ipe.org.pe/content/producto-bruto-interno

IZA-GOÑOLA, D. M. (2011). *Eusko Ikaskuntza*. Obtenido de Eusko Ikaskuntza: http://www.euskonews.com/0591zbk/gaia59103es.html

Jimenes Perez. (2013). *Teoria de los cilos Economicos.* Obtenido de http://www.zonaeconomica.com/ciclos-economicos

Josep, X., Cayuela, D., Cervantes, G., & Assumpta, S. (2005). *Desarrollo Sostenible.* Lima: Universidad Peruna de Ciencia Aplicadas (UPC).

La Crisis Financiera Estadounidense y su Impacto en la Economía Mexicana. (2009). *camara de diputados*. Obtenido de http://www.cefp.gob.mx/intr/edocumentos/pdf/cefp/2009/cefp0012009.pdf

Montoya Villalta, j. (2013). *impacto de la crisis económica mundial en la economía peruana según modelo is-lm de mundellfleming para el periodo 2007-2012.* arequipa: univercidad catolica de Santa Maria.

Parodi Trece, C. (2013). Crisis Económica Mundia e Impactos sobre el Perú. *Tiempo de Opiñon*, 34-43.

Parodi, C. (9 de Marzo de 2012). Las crisis financieras en la historia: una introducción. *Diario Gestión*. Obtenido de http://blogs.gestion.pe/economiaparatodos/2012/03/las-crisis-financieras-en-la-h.html

Pineda Salida, L. (2010). La Crisis Financiera de los Estados Unidos y la Respuesta Regulatoria Internacional. *Aequitas*, 129-214.

Real Academia Española (RAE). (s.f.). Recuperado el 17 de Noviembre de 2016, de http://www.rae.es/

Roberto Hernández , S., Fernández Collado, C., & Pilar Baptista , L. (2003). *metodologia de la investigacion.* mexico: Interamericana. Obtenido de http://fido.palermo.edu/servicios_dyc/blog/docentes/trabajos/33885_116783.pdf

Salazar Madera, M. A. (2009). *La Crisis Financiera Estadounidense y su Impacto en la Economía Mexicana.* Camara de Diputados. Obtenido de http://www.cefp.gob.mx/intr/edocumentos/pdf/cefp/2009/cefp0012009.pdf

Siicex. (2017). *Informe Mensual Exportador.* Lima: Departamento de inteligencia de mercado. Obtenido de http://www.siicex.gob.pe/siicex/documentosportal/104506851rad6B52F.pdf

Soto Vallejo , I. (2011). *Determinantes del Sector Exportador No Tradicional del Departamento de Caldas y su Comportamiento en el Periodo 1980 a 2004.* Colombia: Univercidad Nacional de Colombia. Obtenido de http://www.bdigital.unal.edu.co/4612/1/25232859.2011.pdf

Steven, & Fink. (2002).

Suarez, Sanchez, & Zurita. (2005). *La crisis financiera internacional de 2008 y algunos de sus efectos económicos sobre México".* Obtenido de http://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0186104215000959

Tejedor Núñez, J. (2014). *La crisis económica y sus efectos: Un punto de vista didáctico y ético.* Madrid: Universidad del País Vasco.

LISTA DE ABREVIATURAS

TLC	:	Tratado de Libre Comercio.
PBI	:	Producto Bruto Interno.
SIICEX	:	Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior.
ADEX	:	Asociación de exportadores.
BCRP	:	Banco Central de Reserva de Perú.
PMN	:	Producto Marginal del Trabajo.
PMK	:	Producto Marginal del Capital.

ANEXOS

Anexo A. Exportaciones del Sector Pesquero tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

Años	Miles de soles	Var%. Anual
199	601	
2000	955	58.87%
2001	926	-2.98%
2002	892	-3.66%
2003	821	-7.96%
2004	1 104	34.38%
2005	1 303	18.06%
2006	1 335	2.47%
2007	1 460	9.36%
2008	1 797	23.09%
2009	1 683	-6.35%
2010	1 884	11.94%
2011	2 114	12.17%
2012	2 312	9.38%
2013	1 707	-26.17%
2014	1 731	1.40%
2015	1 449	-16.25%
2016	1 267	-12.60%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo B. Exportaciones del Sector Agrícola tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

Años	Miles de soles	Var%. Anual
199	282	
2000	249	-11.76%
2001	207	-16.66%
2002	216	4.23%
2003	224	3.65%
2004	325	45.06%
2005	331	1.84%
2006	574	73.27%
2007	460	-19.74%
2008	686	48.98%
2009	634	-7.52%
2010	975	53.71%
2011	1 689	73.25%

2012	1 095	-35.19%
2013	786	-28.22%
2014	847	7.83%
2015	704	-16.94%
2016	876	24.40%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo C. Exportaciones del Sector Minero tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

Años	**Miles de soles**	**Var%. Anual**
199	3008	
2000	3 220	7.05%
2001	3 205	-0.46%
2002	3 809	18.83%
2003	4 690	23.13%
2004	7 124	51.90%
2005	9 790	37.42%
2006	14 735	50.51%
2007	17 439	18.36%
2008	18 101	3.79%
2009	16 482	-8.95%
2010	21 903	32.89%
2011	27 526	25.67%
2012	27 467	-0.21%
2013	23 789	-13.39%
2014	20 545	-13.64%
2015	18 836	-8.32%
2016	21 652	14.95%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo D. Exportaciones del Sector Petróleo y derivados tradicionales con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

Años	**Miles de soles**	**Var%. Anual**
199	251	
2000	381	51.82%
2001	391	2.79%
2002	451	15.26%
2003	621	37.67%
2004	646	4.02%
2005	1 526	136.18%
2006	1 818	19.15%
2007	2 306	26.89%
2008	2 681	16.26%
2009	1 921	-28.37%
2010	3 088	60.77%
2011	4 568	47.92%
2012	4 996	9.36%
2013	5 271	5.51%
2014	4 562	-13.45%
2015	2 302	-49.54%
2016	2 210	-4.01%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo E. Exportaciones del Sector Agropecuario no tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	Miles de soles	PBI EE.UU	VAR %
1999	406		
2000	394	6.46%	-2.87%
2001	437	3.28%	10.84%
2002	550	3.35%	25.88%
2003	624	4.86%	13.43%
2004	801	6.64%	28.39%
2005	1 008	6.67%	25.86%
2006	1 220	5.82%	21.08%
2007	1 512	4.49%	23.93%
2008	1 913	1.66%	26.49%
2009	1 828	-2.04%	-4.45%
2010	2 203	3.78%	20.52%
2011	2 836	3.70%	28.74%
2012	3 083	4.11%	8.72%
2013	3 444	3.32%	11.73%
2014	4 231	4.20%	22.85%
2015	4 387	3.70%	3.69%
2016	4 667	2.95%	6.39%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo F. Exportaciones del Sector Pesquero no tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Miles de soles**	**PBI EE.UU**	**Var.% Pesquero**
1999	190		
2000	177	6.46%	-7.07%
2001	197	3.28%	11.43%
2002	164	3.35%	-16.85%
2003	205	4.86%	25.11%
2004	277	6.64%	35.21%
2005	323	6.67%	16.44%
2006	433	5.82%	34.16%
2007	500	4.49%	15.39%
2008	622	1.66%	24.51%
2009	518	-2.04%	-16.72%
2010	644	3.78%	24.28%
2011	1 049	3.70%	63.04%
2012	1 017	4.11%	-3.10%
2013	1 030	3.32%	1.31%
2014	1 155	4.20%	12.14%
2015	934	3.70%	-19.20%
2016	907	2.95%	-2.79%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo G. Exportaciones del Sector Textil no tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Miles de soles**	**PBI EE.UU**	**Var. % Textil**
1999	575		
2000	701	6.46%	21.77%
2001	664	3.28%	-5.20%
2002	677	3.35%	1.87%
2003	823	4.86%	21.67%
2004	1 092	6.64%	32.69%
2005	1 275	6.67%	16.73%
2006	1 473	5.82%	15.49%
2007	1 736	4.49%	17.92%
2008	2 026	1.66%	16.66%
2009	1 495	-2.04%	-26.18%
2010	1 561	3.78%	4.38%
2011	1 990	3.70%	27.49%
2012	2 177	4.11%	9.41%
2013	1 928	3.32%	-11.44%
2014	1 800	4.20%	-6.63%
2015	1 329	3.70%	-26.20%
2016	1 195	2.95%	-10.02%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo H. Exportaciones del Sector Maderas y papeles, y sus manufacturas no tradicionales con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Miles de soles**	**PBI EE.UU**	**Var. % Maderas**
1999	101		
2000	123	6.46%	21.95%
2001	142	3.28%	15.50%
2002	177	3.35%	24.65%
2003	172	4.86%	-2.69%
2004	214	6.64%	24.32%
2005	261	6.67%	21.98%
2006	333	5.82%	27.49%
2007	362	4.49%	8.52%
2008	428	1.66%	18.27%
2009	336	-2.04%	-21.49%
2010	359	3.78%	6.95%
2011	402	3.70%	11.84%
2012	438	4.11%	9.06%
2013	427	3.32%	-2.45%
2014	416	4.20%	-2.59%
2015	352	3.70%	-15.34%
2016	321	2.95%	-8.86%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo I. Exportaciones del Sector Químicos no tradicionales con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Miles de soles**	**PBI EE.UU**	**Var.% Químicos**
1999	195		
2000	212	6.46%	8.97%
2001	247	3.28%	16.16%
2002	256	3.35%	3.76%
2003	316	4.86%	23.64%
2004	415	6.64%	31.17%
2005	538	6.67%	29.56%
2006	602	5.82%	11.90%
2007	805	4.49%	33.80%
2008	1 041	1.66%	29.29%
2009	838	-2.04%	-19.50%
2010	1 228	3.78%	46.61%
2011	1 655	3.70%	34.73%
2012	1 636	4.11%	-1.12%
2013	1 510	3.32%	-7.72%
2014	1 515	4.20%	0.33%
2015	1 402	3.70%	-7.47%
2016	1 334	2.95%	-4.85%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo J. Exportaciones del Sector Minerales no tradicionales con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Miles de soles**	**PBI EE.UU**	**Var. % Minerales**
1999	51		
2000	47	6.46%	-9.26%
2001	58	3.28%	23.73%
2002	68	3.35%	17.77%
2003	74	4.86%	8.15%
2004	94	6.64%	28.48%
2005	118	6.67%	25.11%
2006	135	5.82%	14.60%
2007	165	4.49%	21.80%
2008	176	1.66%	6.62%
2009	148	-2.04%	-15.85%
2010	252	3.78%	70.03%
2011	492	3.70%	95.47%
2012	722	4.11%	46.81%
2013	722	3.32%	-0.04%
2014	664	4.20%	-8.08%
2015	698	3.70%	5.13%
2016	640	2.95%	-8.29%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo K. Exportaciones del Sector Sidero-metalúrgicos y joyería no tradicional con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Miles de soles**	**PBI EE.UU**	**Var.% Sidero-metalúrgicos.**
1999	255		
2000	265	6.46%	4.05%
2001	242	3.28%	-8.44%
2002	222	3.35%	-8.29%
2003	262	4.86%	17.79%
2004	391	6.64%	49.30%
2005	493	6.67%	26.16%
2006	829	5.82%	67.99%
2007	906	4.49%	9.25%
2008	909	1.66%	0.35%
2009	571	-2.04%	-37.18%
2010	949	3.78%	66.27%
2011	1 130	3.70%	18.99%
2012	1 301	4.11%	15.18%
2013	1 320	3.32%	1.46%
2014	1 149	4.20%	-13.00%
2015	1 080	3.70%	-5.94%
2016	1 084	2.95%	0.30%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo L. Exportaciones del Sector Metal-mecánicos no tradicionales con destino a los Estados Unidos durante el periodo 2000-2016.

AÑO	**Metal-mecánicos**	**PBI EE.UU**	**Var. % Metal-mecánicos**
1999	76		
2000	97	6.46%	26.60%
2001	160	3.28%	65.71%
2002	110	3.35%	-31.54%
2003	99	4.86%	-9.30%
2004	136	6.64%	37.00%
2005	191	6.67%	40.24%
2006	164	5.82%	-13.88%
2007	220	4.49%	34.03%
2008	328	1.66%	48.74%
2009	369	-2.04%	12.55%
2010	393	3.78%	6.54%
2011	476	3.70%	21.08%
2012	545	4.11%	14.59%
2013	544	3.32%	-0.15%
2014	581	4.20%	6.76%
2015	525	3.70%	-9.65%
2016	442	2.95%	-15.84%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo M. Destino de exportaciones tradicionales durante el periodo 2000-2016.

PAIS/Destino Exportador Exportaciones Tradicionales	2016	Variación Porcentual	Estructura Porcentual
CHINA	8,223.78	16.69%	32.43%
SUIZA	3,145.82	56.78%	12.40%
ESTADOS UNIDOS	1,490.06	-32.36%	5.88%
JAPON	1,232.80	29.21%	4.86%
COREA DEL SUR	*1,130.44*	*12.67%*	*4.46%*
BRASIL	847.91	44.05%	3.34%
ALEMANIA	846.13	21.50%	3.34%
ESPAÑA	681.33	4.34%	2.69%
INDIA	666.09	-5.59%	2.63%
CHILE	443.90	57.88%	1.75%
ITALIA	426.82	24.14%	1.68%
PANAMA	419.17	4021.63%	1.65%
MEXICO	388.61	0.59%	1.53%
BELGICA	337.58	7.63%	1.33%
COLOMBIA	315.76	-16.43%	1.25%
TAIWAN(FORMOSA)	259.46	17.41%	1.02%
REINO UNIDO	225.42	-19.88%	0.89%
PAISES BAJOS	210.95	336.03%	0.83%
BULGARIA	179.40	12.96%	0.71%
SUECIA	166.60	5.48%	0.66%
FINLANDIA	157.56	190.01%	0.62%
DINAMARCA	105.74	-54.02%	0.42%
ECUADOR	88.04	353.81%	0.35%
NAMBIA	71.11	-31.95%	0.28%
CURACAO	70.32	46.04%	0.28%
FRANCIA	67.65	-46.65%	0.27%
FILIPINAS	57.02	26.32%	0.22%
AUSTRALIA	55.17	-33.39%	0.22%
VIET NAM	51.55	-44.91%	0.20%
OTROS	439.57	-43.24%	1.73%
TOTAL	25,361.40	11.80%	100.00%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo N. Destino de exportaciones no tradicionales durante el periodo 2000-2016.

País/Exportador Exportaciones No Tradicionales	**2016**	**VARIACION**	**ESTRUCTURA %**
ESTADOS UNIDOS	3,099.91	2.66%	28.72%
PAISES BAJOS	820.01	14.22%	7.60%
CHILE	621.59	-9.95%	5.76%
COLOMBIA	605.59	-6.64%	5.61%
ECUADOR	580.94	-4.10%	5.38%
BOLIVIA	539.25	22.83%	5.00%
ESPAÑA	515.32	-6.31%	4.77%
BRASIL	358.55	-4.67%	3.32%
CHINA	312.09	7.47%	2.89%
REINO UNIDO	263.68	-23.28%	2.44%
MEXICO	240.09	-9.63%	2.22%
ALEMANIA	224.54	1.45%	2.08%
CANADA	195.71	-4.98%	1.81%
FRANCIA	186.33	-2.49%	1.73%
ITALIA	179.29	-1.74%	1.66%
BELGICA	160.36	20.46%	1.49%
VENEZUELA	150.66	-17.92%	1.40%
COREA(SUR),REPUBLICA	133.27	16.80%	1.23%
HONG KONG	130.57	28.39%	1.21%
JAPON	114.19	-11.18%	1.06%
ARGENTINA	105.31	-1.07%	0.98%
PANAMA	83.38	-5.42%	0.77%
INDIA	77.42	-53.45%	0.72%
REP. DOMINICANA	75.05	-6.37%	0.70%
GUATEMALA	55.04	5.24%	0.51%
HAITI	54.86	9.09%	0.51%
TAILANDIA	53.88	-0.83%	0.50%
PUERTO RICO	53.53	-1.60%	0.50%
TAIWAN(FORMOSA)	53.39	-6.35%	0.49%
AUSTRALIA	49.97	-11.59%	0.46%
otros	701.20	-4.25%	6.50%
TOTAL	10,794.97	-1.03%	100.00%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)

Anexo O. Representación de las exportaciones peruanas al mercado de Estados Unidos.

AÑOS	Participación % de las exportaciones/EE.UU
2001	24.80%
2002	26.10%
2003	27%
2004	29.30%
2005	30.70%
2006	24%
2007	19.90%
2008	18.70%
2009	17.20%
2010	17.10%
2011	13.50%
2012	14.40%
2013	18.40%
2014	16.20%
2015	15.10%
2016	17.30%

Fuente: Banco Central de Reserva de Perú (BCRP)